

# Proof of Concept

## Strategische Einkaufsoptimierung mit BI

KICK-OFF-WORKSHOP	1 Tag von 09:00 Uhr – 16:30 Uhr (inkl. 1h Mittagspause & zwei Pausen á 15min)
ZEITRAUM	45 Tage (inkl. 30-tägiger Testphase durch Kunden)
ERGEBNIS	Prüfung der praktischen Umsetzbarkeit Ihrer Anforderungen an ein Business Intelligence Cockpit zur Steuerung des strategischen Einkaufs.
VORAUSSETZUNGEN	Es werden keine besonderen Vorkenntnisse benötigt.
ZUSAMMENSETZUNG DES TEAMS	Einkaufsleitung, strategische Einkäufer, IT-Leitung, Einkaufs- und/oder Unternehmens-Controlling, CFO (max. Teilnehmerzahl: 8)
DATENBASIS	Ihre exemplarischen Einkaufsdaten im Excelformat

## INHALT

### ANFORDERUNGSANALYSE IM KICK-OFF-WORKSHOP

- Aufnahme der Anforderungen an eine Einkaufsinformationslösung zur Steuerung des strategischen Einkaufs.
- Klärung der system- und datenseitigen Ausgangssituation und der für einen Proof of Concept verfügbaren Daten.
- Übernahme exemplarischer Kunden-Einkaufsdaten im Excelformat.

### AUFBAU DER TESTUMGEBUNG

- Import von Ihren Einkaufsdaten in die 4EBIT Plattform.
- Aufbau exemplarischer Analysen für Sie gemäß der im Workshop aufgenommenen Anforderungen.
- Einrichtung eines Testzugangs zur 4EBIT Plattform.

### TESTWEISE NUTZUNG DER 4EBIT PLATFORM

- Onboarding von bis zu 3 Test-Usern.
- Online-Einweisung in die browser-basierte Nutzung.
- Exemplarische Einkaufsdaten und Analysen gemäß den Anforderungen aus dem Workshop.

### FEEDBACK-GESPRÄCH

- Während oder nach der 30-tägigen Testphase findet ein ca. 2-stündiges Online-Feedback-Gespräche zu den Nutzer-Erfahrungen statt.
- Selbstverständlich sind Fragen zur Nutzung jederzeit möglich.
- Eventuell notwendige Veränderungen, Erweiterungen und Individualisierungen der Lösung werden besprochen.

#### **OPTIONAL: ERARBEITUNG EINES INDIVIDUELLEN ANGBOTS**

Eine Übernahme der Lösung in den Betrieb kann aus dem Proof of Concept abgeleitet werden. Hierzu erstellen wir Ihnen ein individualisiertes Angebot aufgrund Ihrer präzisierten Anforderungen und der gegebenen Kenntnisse zur Systemumgebung.

#### **ANGEBOTSPRÄSENTATION**

Dem Entscheidungskreis wird das Angebot für Implementierung und Betrieb der Lösung präsentiert und erläutert.

#### **WEITERE ERFORDERLICHE MASSNAHMEN FÜR DEN BETRIEB**

Konfiguration der Plattform auf Ihre Bedürfnisse und die datenseitige Integration der 4EBIT Plattform, inkl. Einrichtung der notwendigen Datenladestrecken.

#### **KOSTEN**

Pauschal 5.500 € zuzüglich MwSt. und anfallender Reisekosten, wenn der Workshop vor Ort stattfinden soll.

## **IHR KONTAKT**

GABO Vertriebsteam  
Telefon: +49 (89) 78590 – 0  
[dialog@gabo.de](mailto:dialog@gabo.de)

