

Case Study: IBC SOLAR

Zentralisierte und vernetzte Datenhaltung bei IBC SOLAR
im Bereich Operation & Maintenance



IBC SOLAR AG ist seit 2004 als professioneller O&M-Dienstleister im Photovoltaik-Projektgeschäft tätig und über die Jahre bis heute aufgrund neuer Produkte, Anlagendokumentationen, Vertragswerken etc. im technischen Datenbestand gewachsen. Leadmanagement, Kundenabsprachen, Akquisitionsabstimmungen, Datenhaltung der Vertragsinhalte, jährliche O&M-Planungen, Zugangskontrollen, Leistungsvergabe an Servicepartner, Eckdaten von Kalkulationen, Kommunikationsnotizen, usw. sind nur ein Teil der zu verwaltenden Themen und Inhalte.

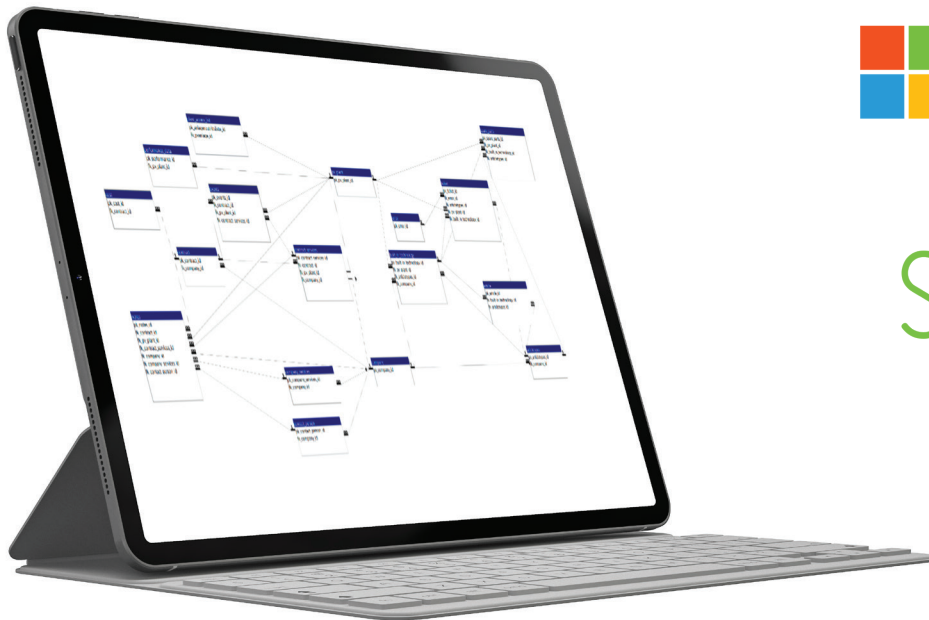


Über IBC SOLAR AG

IBC SOLAR ist ein führender globaler Anbieter von Lösungen und Dienstleistungen im Bereich Photovoltaik und Energiespeicher. Das Unternehmen bietet Komplettsysteme an und deckt das gesamte Spektrum von der Planung bis zur schlüsselfertigen Übergabe von Photovoltaik-Anlagen ab. Das Angebot umfasst Solarparks, Eigenverbrauchsanlagen für Gewerbebetriebe und Privathaushalte, netzunabhängige Photovoltaik-Systeme und Diesel-Hybrid-Lösungen. Als Projektentwickler und Generalunternehmer plant, realisiert und vermarktet IBC SOLAR weltweit solare Großprojekte. Das herstellerunabhängige Systemhaus garantiert bei allen Projekten höchste Qualität und hat weltweit aktuell Photovoltaik-Anlagen mit einer Leistung von 5,4 Gigawatt implementiert. IBC SOLAR arbeitet mit einem dichten Netz von Fachpartnern zusammen und unterstützt diese mit eigenen Software-Tools zur Planung und Auslegung von netzgekoppelten Anlagen inklusive Speicher. Für Energieversorger, Stadtwerke und Anbieter von Photovoltaik-Lösungen bietet IBC SOLAR maßgeschneiderte Pakete. Durch technische Betriebsführung und Monitoring stellt das Unternehmen die optimale Leistung der Solarparks sicher.

Case Study: IBC SOLAR

Vernetzte Datenstruktur als Umsetzungsgrundlage



Review mit Uwe Schmidt von IBC SOLAR



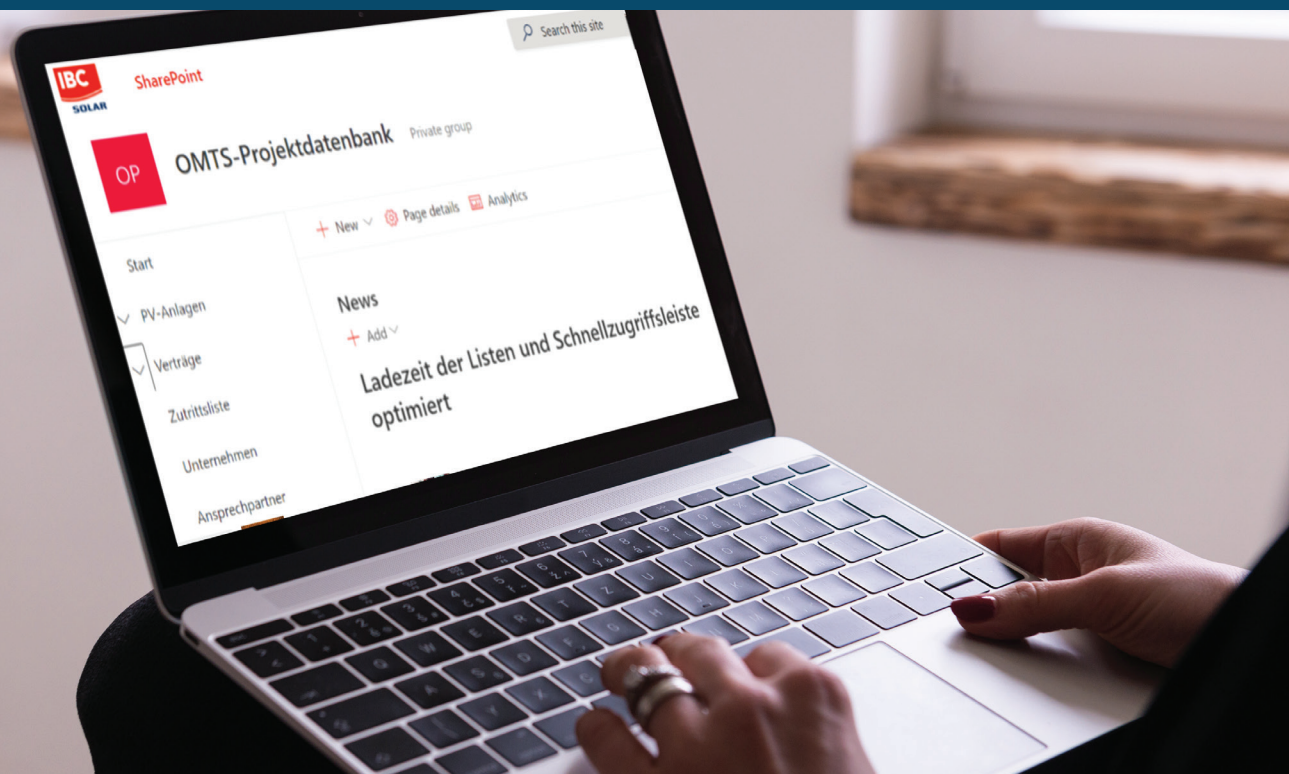
Uwe Schmidt
IBC SOLAR AG
Director Technical Services / O&M

Durch eine zentralisierte und vernetzte Datenhaltung sollten Dopplungen vermieden, die Informationsverwaltung vereinheitlicht, die Projektsteuerung optimiert und vor allem die Produktivität erhöht werden. Nach einer umfassenden Lastenhefterstellung mit allen Eingangs- und Ausgangsgrößen und der Systemauswahl, die auf Office 365 mit dem Tool Skybow gefallen ist, konnten alle Anforderungen und Wünsche an eine vernetzte und flexibel erweiterbare Datenbank innerhalb von sechs Wochen gemeinsam mit Gabo umgesetzt werden.

Wesentliches Erfolgskriterium für die inhaltliche und zeitoptimierte Fertigstellung der Datenbank, war die agile und strukturierte Umsetzung durch den Projektleiter Christian Rausch bei Gabo. Er zeigte immer wieder verschiedene alternative Lösungsansätze mit unterschiedlichen Umsetzungsoptionen auf, die dann zeitnah im Testsystem umgesetzt und getestet werden konnten.

Case Study: IBC SOLAR

Umsetzung Datenbank & Schulung Mitarbeiter



Nach weiteren zwei Wochen abschließender Testphase, fand bereits die Freigabe des Produktsystems statt.

Die Umsetzungsphase der Datenbank wurde zeitgleich auch für die praxisnahe Schulung eines eigenen Mitarbeiters und Datenbankexperten zur Programmierung von Skybow genutzt, sodass nach Fertigstellung der Datenbank Änderungen,

Optimierungen und Weiterentwicklungen während der Datenmigrationen selbst umgesetzt werden können.

Die Kombination von detailliertem Lastenheft, anwenderorientierter Systemwahl und professionellem Projektmanagement bei der Umsetzung der Datenbank, stellt heute die Basis für Produktivitätssteigerungen im Projektgeschäft bei IBC SOLAR Operation & Maintenance dar.

Im Namen des gesamten GABO-Teams bedanken wir uns herzlich bei den Mitarbeitern der IBC SOLAR für die gute Zusammenarbeit.





Vertrauen ist die Basis für jede langfristige Zusammenarbeit

Technologie als Treiber der Zusammenarbeit

GABO entwickelt und realisiert für Sie IT-Lösungen zur digitalen Zusammenarbeit sowie im Bereich Business Intelligence.

Ein tiefes Verständnis der Technologien, die wir einsetzen, ist die Basis unserer Arbeit. Dabei setzen wir ausschließlich auf etablierte Technologien führender Hersteller, die ein Maximum an Zukunfts- und Investitionssicherheit bieten. Der Geschäftserfolg unserer Kunden steht im Mittelpunkt unserer Arbeit.

Nah beim Kunden und nah am Thema

In Kombination mit unserer Branchen- und Technologiekompetenz entstehen IT-Lösungen, die für unsere Unternehmenskunden wirklichen Mehrwert schaffen.

Ein zentraler Erfolgsfaktor ist unsere Kundennähe. Sie erreichen uns jederzeit bei Fragen oder Problemen. Wir kümmern uns mit technischem Expertenwissen, betriebswirtschaftlichem Verständnis um Ihre Anliegen.

www.gabo.de

Tel.: +49 89 78 59 00



30+ JAHRE AM MARKT

Ihr Erfolg ist unser Antrieb



5 STANDORTE

Wir sind in Ihrer Nähe



100+ MITARBEITER

Vom Konzept bis zum Betrieb

Wir begeistern uns für neue Technologien und Innovationen – aber stets unter dem Gesichtspunkt, diese Entwicklungen zum Vorteil für unsere Kunden zu nutzen. Unsere Kunden verlassen sich auf unsere Kompetenz und Leistungsfähigkeit, um Technologie nutzbar zu machen und Werte zu schaffen.